

Halvårsrapport

JANUARI – JUNI 2024

Q2

3%

ORGANISK TILLVÄXT

21%

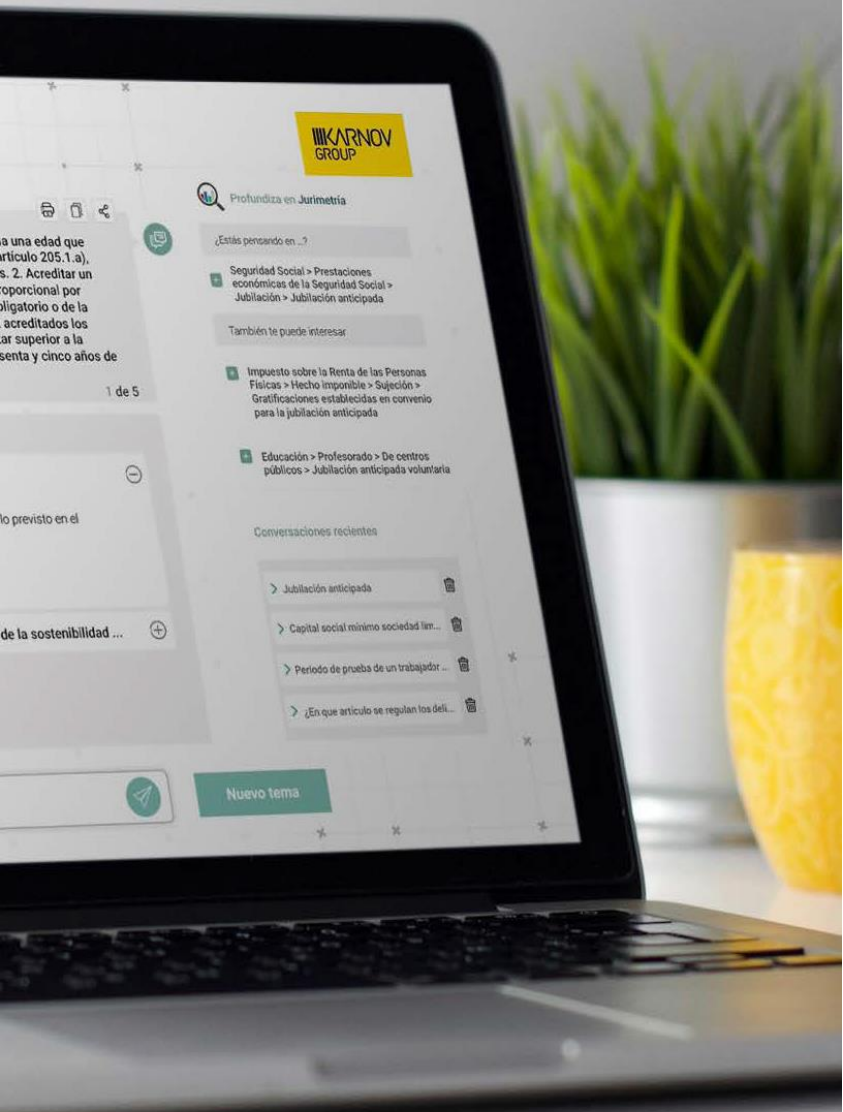
JUSTERAD EBITA-MARGINAL

3,0x

NETTOSKULDSÄTTNINGSGRAD

Solid tillväxt och stärkta marginaler

 KARNOV
GROUP



Finansiell utveckling

ANDRA KVARTALET

- ▶ Koncernens nettoomsättning ökade med 2,5% till 623 MSEK (608). Organisk tillväxt (lokal valuta) utgjorde 2,6% och valutaeffekter utgjorde 0,3%.
- ▶ Koncernens justerade EBITA uppgick till 132 MSEK (109) och den justerade EBITA-marginalen uppgick till 21,1% (18,0).
- ▶ Periodens resultat uppgick till 1 MSEK (-26).
- ▶ Resultatet per aktie före och efter utspädning uppgick till 0,01 SEK (-0,24).
- ▶ Justerat fritt kassaflöde uppgick till 14 MSEK (-15).

VIKTIGA AFFÄRSHÄNDELSER

- ▶ Tillväxten drevs av ökad försäljning av online-baserade tjänster i Region Nord. Försäljningen var stabil i Region Syd.
- ▶ Den justerade EBITA-marginalen förbättrades avsevärt, främst tack vare koncernens två initiativ, vilka genererade löpande besparingar på årsbasis om 7 MEUR vid slutet av andra kvartalet.
- ▶ Karnov har förvärvat Schultz avknoppade juridiska informationsverksamhet och fått nya kunder på den danska kommunmarknaden.
- ▶ Karnov har förvärvat Batir Technologies, vilket skapar ökad kundnytta och lönsam tillväxt i Frankrike.

FÖRSTA SEX MÅNADERNA

- ▶ Koncernens nettoomsättning ökade med 2,7% till 1 255 MSEK (1 222). Organisk tillväxt (lokal valuta) utgjorde 2,5% och valutaeffekter utgjorde 0,4%.
- ▶ Koncernens justerade EBITA uppgick till 275 MSEK (250) och den justerade EBITA-marginalen uppgick till 21,9% (20,4).
- ▶ Periodens resultat uppgick till -11 MSEK (-8).
- ▶ Resultatet per aktie före och efter utspädning uppgick till -0,10 SEK (-0,07).
- ▶ Justerat fritt kassaflöde uppgick till 121 MSEK (138).

FINANSIELLA NYCKELTAL FÖR KONCERNEN

MSEK	Q2			jan-jun			jan-dec
	2024	2023	Δ%	2024	2023	Δ%	2023
Nettoomsättning	622,8	607,8	2,5%	1 254,5	1 221,5	2,7%	2 474,6
Organisk tillväxt, %	2,6%	8,2%		2,5%	6,9%		4,3%
EBITA	78,4	80,7	-2,8%	185,7	192,5	-3,5%	370,0
EBITA-marginal, %	12,6%	13,3%		14,8%	15,8%		15,0%
Justerad EBITA	131,6	109,3	20,4%	275,1	249,7	10,2%	487,7
Justerad EBITA-marginal, %	21,1%	18,0%		21,9%	20,4%		19,7%
Periodens resultat	0,8	-26,2	102,9%	-11,0	-7,8	-41,6%	36,9
Justerat fritt kassaflöde	13,9	-14,6	195,2%	120,5	138,1	-12,7%	231,0

VD-kommentar

Karnov Group visar goda resultat i det andra kvartalet i linje med koncernens mål och vi har en stark innovationstakt för ökad kundnytta. Den organiska tillväxten nådde 3% och den justerade EBITA-marginalen var 21% under det andra kvartalet. Våra två kostnadsprogram ger önskat resultat och vi har nu minskat kostnadsbasen med EUR 7 m på en årlig löpande bas. Under kvartalet utökade vi vårt erbjudande genom två förvärv i Danmark och Frankrike.

GODA RESULTAT I LINJE MED KONCERNENS MÅL

Koncernens försäljning uppgick till 623 MSEK i det andra kvartalet, en solid ökning jämfört med föregående år. Vårt egenutvecklade juridiska innehåll är affärskritiskt för våra kunder. Vi uppvisar ett resultat som följer koncernens mål, det vill säga en god organisk tillväxt kombinerat med selektiva värdeskapande förvärv. Under det andra kvartalet förvärvade vi Schultz avknoppade juridiska informationsverksamhet i Danmark. Förvärvet tillför en ökad kundbas, värdefullt innehåll och ett starkare erbjudande till kommuner i Danmark. Därutöver har vi förvärvat det mindre franska bolaget Batir Technologies som erbjuder ett marknadsledande beräkningsverktyg för skatter på den franska fastighetsmarknaden. Detta förvärv är ytterligare ett steg för att skapa ökat kundnytta och lönsam tillväxt i Frankrike.

Koncernens justerade EBITA-marginal var 21% i det andra kvartalet, en betydande förbättring jämfört med föregående år. Vi har god kostnadskontroll och ser positiva resultat från våra två kostnadsprogram.

Det justerade fria kassaflödet var 14 MSEK i det andra kvartalet. Skuldsättningsgraden var 3,0x justerad EBITDA LTM efter köpet av Schultz, vilket är i linje med vårt finansiella mål.

ALLT INNEHÅLL INTEGRERAT PÅ SAMMA PLATTFORM I SPANIEN

Integrationen fortskrider före tidsplan i Region Syd och har också uppnått viktiga synergier. Vi har integrerat allt Aranzadis innehåll på den gemensamma innehållsplattformen. Samtidigt har innovationstakten

varit hög och vi planerar lansering till hösten av såväl uppdaterade produkter som nya AI-lösningar för att skapa ökad kundnytta och lönsam tillväxt.

I slutet av det andra kvartalet uppgick de löpande årliga synergier från integrationen i Region Syd till 4 MEUR. Vi håller fast vid vår ambition att generera löpande årliga synergier på 7,5 MEUR vid slutet av 2024 samt 10 MEUR vid slutet av 2026.

"ACCELERATION INITIATIVE" LEVERERAR RESULTAT

Uppmuntrade av den framgångsrika sammanslagningen i Spanien och från de nya möjligheter som det globala teknikskiftet innebär, lanserade vi ytterligare ett initiativ, "Acceleration Initiative", i februari i år. Detta koncernövergripande initiativ ska skapa utökad kundnytta samt ytterligare löpande årliga kostnadseffektiviseringar på 10 MEUR vid slutet av 2026.

I slutet av det andra kvartalet levererade "Acceleration Initiative" årliga löpande kostnadssynergier på 3 MEUR. Dessa kom till största delen från Region Nord och koncerngemensamma funktioner.

VI BYGGER OCH INVESTERAR FÖR EN FRAMGÅNGSRIK FRAMTID

Vi fokuserar på lönsam tillväxt samtidigt som vi är nära våra kunder och skapar nya lösningar och erbjudanden för ökad kundnytta. Flera affärskritiska AI-innovationer kommer att lanseras under hösten. Dessa är viktiga element för en framtida lönsam tillväxt och kommer att underlätta för våra kunder varje dag.

Vi på Karnov fortsätter att expandera våra affärskritiska lösningar och erbjudanden, samtidigt som vi fokuserar på lönsam tillväxt. Detta har under andra kvartalet resulterat i en solid försäljningsökning och en stark marginalförbättring.



Pontus Bodelsson,
VD och koncernchef

3%

ORGANISK TILLVÄXT Q2

"Vi uppvisar ett resultat som följer koncernens mål, det vill säga en god organisk tillväxt kombinerat med selektiva värdeskapande förvärv."

21%

JUSTERAD EBITA-MARGINAL Q2

"Vi har god kostnadskontroll och ser positiva resultat från våra två kostnadsprogram."

3,0x

NETTOSKULDSÄTTNING Q2

"Skuldsättningsgraden var 3,0x justerad EBITDA LTM efter köpet av Schultz, vilket är i linje med vårt finansiella mål."

Koncernens finansiella utveckling

Andra kvartalet

MSEK	Q2			jan-jun			jan-dec	
	2024	2023	Δ%	2024	2023	Δ%	2023	
Nettoomsättning	622,8	607,8	2,5%	1 254,5	1 221,5	2,7%	2 474,6	
Organisk tillväxt, %	2,6%	8,2%		2,5%	6,9%		4,3%	
EBITA	78,4	80,7	-2,8%	185,7	192,5	-3,5%	370,0	
EBITA-marginal, %	12,6%	13,3%		14,8%	15,8%		15,0%	
Justerad EBITA	131,6	109,3	20,4%	275,1	249,7	10,2%	487,7	
Justerad EBITA-marginal, %	21,1%	18,0%		21,9%	20,4%		19,7%	
EBIT	24,4	28,9	-15,6%	79,3	86,2	-8,1%	156,2	
EBIT-marginal, %	3,9%	4,8%		6,3%	7,1%		6,3%	

NETTOOMSÄTTNING OCH TILLVÄXT

För perioden april-juni 2024 steg koncernens nettoomsättning med 15 MSEK till 623 MSEK (608). Den organiska tillväxten uppgick till 2,6 procent och valutaeffekter hade en positiv inverkan om 0,3 procent. Under kvartalet utgjorde onlinetjänster 84 procent (83) av försäljningen.

Koncernens tillväxt drivs av ökad försäljning av online-baserade tjänster. Vi säljer fler licenser och attraherar nya kunder, främst inom den offentliga sektorn i Sverige. Våra lösningar är affärskritiska för våra kunder och tillväxten drivs av ökad volym och prisjusteringar. Vi fortsätter generera god tillväxt inom regelefterlevnad, skatt och redovisning, men även juridisk utbildning i Frankrike. Försäljningen av böcker och tryckta material minskade i linje med den allmänna marknadstrenden.

Under kvartalet har vi utökat koncernens affärskritiska online-lösningar genom förvärv i Danmark och Frankrike.

Under de första sex månaderna, januari-juni 2024, steg koncernens nettoomsättning med 33 MSEK till 1 255 MSEK (1 222). Den organiska tillväxten uppgick till 2,5 procent och valutaeffekter hade en positiv inverkan om 0,4 procent.

RÖRELSERESULTAT (EBIT)

EBITA för kvartalet uppgick till 78 MSEK (81) och EBITA-marginalen uppgick till 12,6 procent (13,3). EBITA inkluderar jämförelsestörande poster om 53 MSEK (29) hänförliga huvudsakligen till integrationen av Region Syd och koncernens initiativ "Acceleration Initiative".

Justerad EBITA uppgick till 132 MSEK (109) och den justerade EBITA-marginalen uppgick till 21,1 procent (18,0).

Produktmixen har haft en positiv inverkan på kostnaden för sålda varor och tjänster medan koncernens två initiativ har haft en positiv inverkan på marginalen i kvartalet.

Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 24 MSEK (29) i kvartalet, något lägre till följd av de ökade jämförelsestörande posterna.

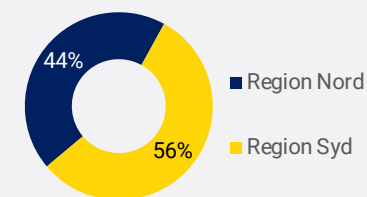
Under de första sex månaderna uppgick EBITA till 186 MSEK (193) och EBITA-marginalen uppgick till 14,8 procent (15,8). Justerad EBITA uppgick till 275 MSEK (250) och den justerade EBITA-marginalen uppgick till 21,9 procent (20,4). Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 79 MSEK (86) under de första sex månaderna.

SYNERGIER FRÅN DET KONCERNÖVERSKRIDANDE INITIATIVET

De realiserade kostnadssynergierna uppgick till 0,8 MEUR i kvartalet. Synergierna på årlig löpande basis uppgick till 3,3 MEUR vid slutet av det andra kvartalet. Kostnaden för att realisera synergierna uppgick till 0,8 MEUR i kvartalet.

MEUR	Q2		jan-jun	
	2024	2023	2024	2023
Realiserade synergier	0,8	-	1,1	-
Årlig synergieffekt	3,3	-	3,3	-
Kostnad för att realisera synergier	0,8	-	1,9	-

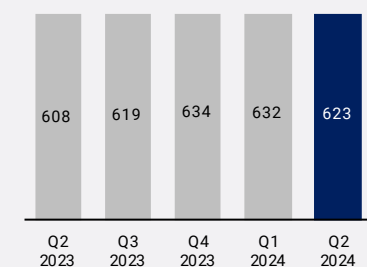
NETTOOMSÄTTNING PER SEGMENT Q2 (%)



3%

ORGANISK TILLVÄXT

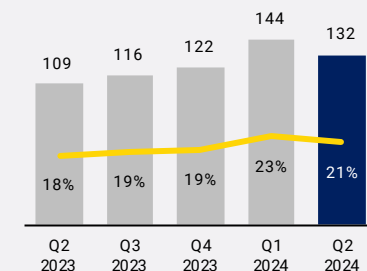
NETTOOMSÄTTNING PER KVARTAL, MSEK



21%

JUSTERAD EBITA-MARGINAL

JUSTERAD EBITA, MSEK OCH MARGINAL, % PER KVARTAL



RESULTATANDEL FRÅN INTRESSEBOLAG

Resultatandel från intressebolag uppgick till -1 MSEK (-1) under kvartalet och -2 MSEK (-3) under de första sex månaderna.

FINANSNETTO

Finansnettot under kvartalet uppgick till -25 MSEK (-62).

Räntekostnaderna var cirka 2 MSEK lägre jämfört med motsvarande kvartal föregående år. Vidare påverkades kvartalet positivt av valutaeffekter. Valutaeffekterna uppgick till 12 MSEK (-22) i kvartalet till följd av långfristiga lån i EUR.

Finansnettot under de första sex månaderna uppgick till -94 MSEK (-95).

RESULTAT FÖRE OCH EFTER SKATT SAMT RESULTAT PER AKTIE

Resultatet före skatt under kvartalet ökade med 32 MSEK till -1 MSEK (-33). Resultatet efter skatt uppgick till 1 MSEK (-26). Skatterna uppgick till 2 MSEK (7). Vinsten per aktie efter utspädning under kvartalet uppgick till 0,01 SEK (-0,24).

Under de första sex månaderna uppgick resultatet före skatt till -17 MSEK (-12). Resultatet efter skatt uppgick till -11 MSEK (-8). Vinsten per aktie efter utspädning uppgick till -0,10 SEK (-0,07) under de första sex månaderna.

KASSAFLÖDE OCH INVESTERINGAR

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 17 MSEK (17). Denna oförändrade nivå av kassaflöde från löpande verksamhet är trots den högre nivån av jämförelsestörande poster på 53 MSEK (29). Justerat fritt kassaflöde för kvartalet förbättrades till 14 MSEK (-15).

Investeringar under kvartalet uppgick till -431 MSEK (-95).

Investeringarna avser främst företagsförvärv.

Finansieringar under kvartalet uppgick till 394 MSEK (-278),

huvudsakligen lån från kreditinstitut för att finansiera företagsförvärv.

Kassaflödet från den löpande verksamheten under de första sex månaderna uppgick till 149 MSEK (185). Minskningen är huvudsakligen till följd av betalda skatter samt ökade räntekostnader.

JUSTERAT FRITT KASSAFLÖDE

MSEK	Q2		jan-jun		jan-dec
	2024	2023	2024	2023	2023
Kassaflöde från den löpande verksamheten	17,4	17,4	148,6	184,6	337,0
Förvärv av immateriella och materiella tillgångar	-42,1	-40,7	-83,7	-76,3	-163,0
Betalning av leasingkulder	-14,6	-19,9	-33,8	-27,4	-63,4
Fritt kassaflöde	-39,3	-43,2	31,1	80,9	110,6
Jämförelsestörande poster	53,2	28,6	89,4	57,2	120,4
Justerat fritt kassaflöde	13,9	-14,6	120,5	138,1	231,0

FINANSIELL STÄLLNING

Nettoskulden uppgick till 2 163 MSEK vid utgången av perioden. Nettoskulden har ökat med 407 MSEK jämfört med utgången av föregående år. Det beror huvudsakligen på företagsförvärv.

Nettoskuldssättningsgraden vid utgången av perioden uppgick till 3,0 gånger (3,1) baserat på proforma justerad EBITDA LTM exklusive leasingkulder.

Likvida medel uppgick till 494 MSEK (456) och koncernen hade vid utgången av juni 2024 outnyttjade kreditlinor om 28 MEUR.

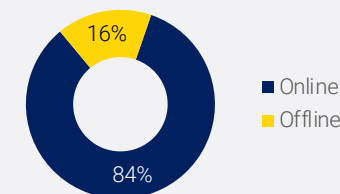
NETTOSKULD

MSEK	30 jun 2024	30 jun 2023	31 dec 2023
Summa upplåning	2 657,4	2 345,4	2 206,2
Likvida medel	494,3	455,9	450,6
Nettoskuld*	2 163,1	1 889,5	1 755,6
Skuldsättningsgrad **	3,0	3,1	2,8

* Definitionen av nettoskuld har justerats till de uppdaterade finansiella målen där den totala upplåningen exkluderar leasingkulder. Detta påverkar tidigare rapporterade siffror för andra kvartalet 2023.

** Observera också att Justerad EBITDA LTM inkluderar proforma-siffror från förvärvet av Schultz vilket påverkar skuldsättningsgraden för Q2 2024. Se mer information om förvärvet i not 4.

NETTOOMSÄTTNING ONLINE/OFFLINE Q2, %



14 MSEK

JUSTERAT FRITT KASSAFLÖDE

3,0x

SKULDSÄTTNINGSGRAD

Segmentens utveckling

Region Nord

MSEK	Q2			jan-jun			jan-dec
	2024	2023	Δ%	2024	2023	Δ%	2023
Nettoomsättning	274,8	258,8	6,2%	568,4	536,5	5,9%	1 085,8
Organisk tillväxt, %	6,8%	8,2%		6,3%	6,9%		4,4%
Justerad EBITDA	140,2	120,2	16,7%	286,5	257,0	11,5%	511,3
Justerad EBITDA-marginal, %	51,0%	46,4%		50,4%	47,9%		47,1%
Justerad EBITA	119,6	102,7	16,5%	246,5	223,2	10,5%	441,5
Justerad EBITA-marginal, %	43,5%	39,7%		43,4%	41,6%		40,7%

NETTOOMSÄTTNING OCH TILLVÄXT

Nettoomsättningen under kvartalet steg med 6,2 procent till 275 MSEK (259) och ökningen är huvudsakligen organisk tillväxt. Onlineförsäljning utgjorde 95 procent (93) i kvartalet.

Tillväxten drivs av ökad försäljning av online-baserade tjänster, främst inom området juridisk efterforskning. Den starkaste tillväxtmotorn är den offentliga sektorn i Sverige, där vi har sålt fler licenser till både förvaltningar och kommuner. Våra lösningar är affärskritiska för våra kunder och vi fortsätter att öka kundnyttan.

Våra EHS-verksamheter är framgångsrika inom nyförsäljning och tecknar nya avtal främst inom företagssegmentet.

DIBkunnskap har god dragkraft i Norge och Sverige, och den nyligen lanserade ESG-modulen med fokus på CSRD-efterlevnad har bidragit till tillväxten.

Den 19 juni 2024 utökade Karnov Group sina affärskritiska lösningar i Danmark genom förvärvet av den avknoppade juridiska informationsverksamheten från Schultz. Förvärvet tillförde nya kunder på den danska kommunmarknaden. Ingen nettoomsättning har redovisats under det andra kvartalet. Se not 4 för mer information.

Under de första sex månaderna uppgick nettoomsättningen till 568 MSEK (537). Den organiska tillväxten uppgick till 6,3 procent och

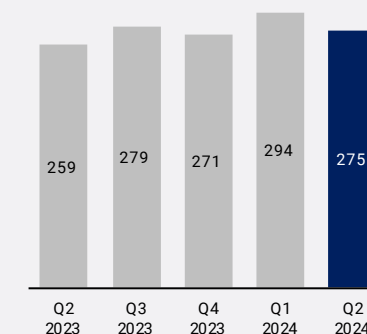
valutaeffekter hade en obefintlig inverkan på nettoomsättningen.

JUSTERAD EBITA

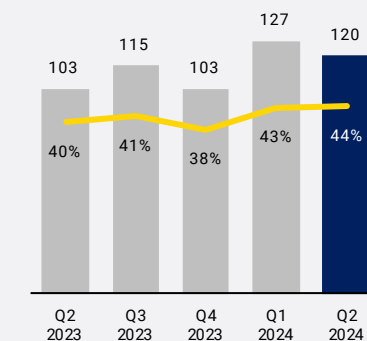
Under det andra kvartalet uppgick justerad EBITA till 120 MSEK (103) och den justerade EBITA-marginalen uppgick till 43,5 procent (39,7). Marginalökningen beror på kostnadsbesparingar från koncernens initiativ "Acceleration Initiative". Därutöver har produktmixen haft en positiv inverkan till följd av ökad försäljning av onlinebaserade tjänster.

Under de första sex månaderna uppgick justerad EBITA till 247 MSEK (223) och den justerade EBITA-marginalen uppgick till 43,4 procent (41,6).

NETTOOMSÄTTNING PER KVARTAL, MSEK



JUSTERAD EBITA, MSEK OCH MARGINAL, % PER KVARTAL



Region Nord är specialiserat på online- och offline-informationstjänster inom juridik; miljö och hälsoskydd; revisions- och redovisningslösningar; samt online-kurser. Segmentet erbjuder digitala verktyg, inklusive avtalsmallar, för en bred juridisk målgrupp. Segmentet består av Karnov Group Danmark, Norstedts Juridik, DIBkunnskap, Notisum, Echoline, QSE Conseil, DIB Viden, Legal Cross Border, Ante och BELLA Intelligence.

Segmentens utveckling

Region Syd

MSEK	Q2			jan-jun			jan-dec	
	2024	2023	Δ%	2024	2023	Δ%	2023	
Nettoomsättning	348,0	349,0	-0,3%	686,1	685,0	0,2%	1 388,8	
Organisk tillväxt, %	-0,6%	-		-0,4%	-		3,8%	
Justerad EBITDA	52,4	45,9	14,2%	107,1	100,1	7,0%	208,4	
Justerad EBITDA-marginal, %	15,1%	13,2%		15,6%	14,6%		15,0%	
Justerad EBITA	33,6	25,2	33,2%	69,0	62,8	9,9%	129,1	
Justerad EBITA-marginal, %	9,7%	7,2%		10,1%	9,2%		9,3%	

NETTOOMSÄTTNING OCH TILLVÄXT

Nettoomsättningen för kvartalet uppgick till 348 MSEK (349). Den organiska tillväxten var -0,6 procent medan valutaeffekter hade en positiv inverkan om 0,3 procent. Onlineförsäljning utgjorde 75 procent (76) i kvartalet.

Försäljningen drevs av en ökad försäljning av juridiska utbildningskurser i Frankrike under det andra kvartalet medan produktionalisering och optimerad försäljningsorganisation i Spanien påverkade nettoomsättningen negativt under kvartalet.

Vi fokuserar främst på försäljning av online-baserade tjänster då affärsklimatet för tryckt material minskar i linje med den allmänna marknadstrenden. Under hösten kommer vi att lansera nya AI-baserade erbjudanden i både Spanien och Frankrike för framtida tillväxt.

Under de första sex månaderna uppgick nettoomsättningen till 686 MSEK (685). Den organiska tillväxten uppgick till -0,4 procent och valutaeffekter hade en positiv inverkan om 0,6 procent på nettoomsättningen.

JUSTERAD EBITA

I det andra kvartalet uppgick justerad EBITA till 34 MSEK (25) och den justerade EBITA-marginalen uppgick till 9,7 procent (7,2).

Marginalförbättringen beror främst på kostnadssynergier från integrationen som genomförs enligt plan. Motsvarande kvartal föregående år hade något högre kostnadsmassa till följd av timing.

Under de första sex månaderna uppgick justerad EBITA till 69 MSEK (63) och den justerade EBITA-marginalen uppgick till 10,1 procent (9,2).

SYNERGIER FRÅN INTEGRATIONEN I REGION SYD

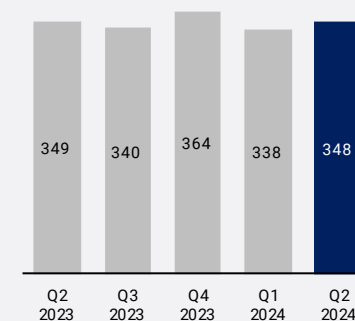
De realiserade kostnadssynergierna uppgick till 1,0 MEUR i kvartalet. Synergierna på årlig löpande basis uppgick till 4,0 MEUR vid slutet av det andra kvartalet. Kostnaden för att realisera synergierna uppgick till 3,1 MEUR i kvartalet.

Under de första sex månaderna uppgick de realiserade kostnadssynergierna uppgick till 1,8 MEUR. Kostnaden för att realisera synergierna uppgick till 5,0 MEUR under de första sex månaderna.

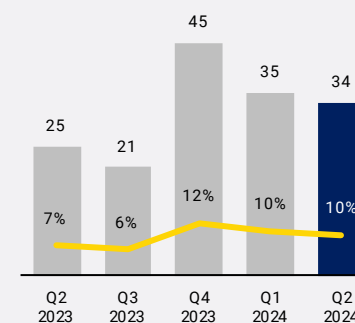
De totala kostnaderna för att uppnå synergierna beräknas uppgå till 24 MEUR.

MEUR	Q2		jan-jun		jan-dec	
	2024	2023	2024	2023	2023	
Realiserade synergier	1,0	-	1,8	0,7		
Årlig synergieffekt	4,0	-	4,0	2,0		
Kostnad för att realisera synergier	3,1	-	5,0	9,0		

NETTOOMSÄTTNING PER KVARTAL, MSEK



JUSTERAD EBITA, MSEK OCH MARGINAL, % PER KVARTAL



Region Syd har ett brett erbjudande av online- och offline-lösningar för yrkesverksamma inom juridik som hjälper dem i deras faktainsamling och förser dem med kvalitativa rådgivningstjänster. Segmentet erbjuder digitala verktyg, inklusive AI-baserade sådana, för en bred juridisk målgrupp. Region Syd erbjuder även juridisk fortbildning i klassrum och online-kurser. Segmentet består av Aranzadi LA LEY, Lamy Liaisons och Jusnet.

Segmentens utveckling

Koncerngemensamma kostnader

MSEK	Q2			jan-jun			jan-dec	
	2024	2023	Δ%	2024	2023	Δ%	2023	
Justerad EBITA	-21,6	-18,6	15,9%	-40,4	-36,3	11,1%	-82,9	

JUSTERAD EBITA

Koncernfunktionerna har ansvar för koncernöverskridande uppgifter, såsom koncernledning, Informationssäkerhet, Regelefterlevnad HR, aktieägarrelationer samt ekonomi.

Segmentet koncerngemensamma kostnader består av kostnader hänförliga till roller inom Karnov Group som har inflytande över eller understödjer koncernen. Segmentet innefattar också kostnader för framtida affärsmöjligheter samt jämförelsestörande poster.

Övrig information

RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

Karnov är genom sin verksamhet exponerat för olika risker vilka kan ge upphov till variationer i resultat och kassaflöde. Väsentliga risk- och osäkerhetsfaktorer inkluderar bransch- och marknadsrelaterade risker, verksamhetsrelaterade risker samt finansiella risker.

Invasionen i Ukraina samt den utökade konflikten i Mellanöstern innebär risker för ytterligare konsekvenser för världsekonomin, med ökad kostnadsinflation och störningar i försörjningskedjorna. Karnov påverkas inte direkt av invasionen och har ingen direkt exponering mot något av de inblandade länderna.

För beskrivning av väsentliga risker och riskhantering hänvisas till årsredovisningen för 2023 på sidorna 70-71. Årsredovisningen finns tillgänglig på koncernens webbplats www.karnovgroup.com.

SÄSONGSVARIATIONER

Vanligtvis förnyas och faktureras en betydande andel av Karnovs onlinekontrakt i Region Nord under det fjärde kvartalet, vilket påverkar kassaflödet under det fjärde och första kvartalet.

Onlinekontrakten i Region Syd förnyas och faktureras huvudsakligen under det första kvartalet, vilket påverkar kassaflödet under det första och andra kvartalet. Nettoomsättningen från onlinetjänster redovisas i enlighet med avtalsvillkoren och påverkas inte av säsongsvariationer.

Nettoomsättningen från offlineprodukter påverkas av säsongsvariationer eftersom det första kvartalet varje år har väsentligt större andel av sådana intäkter jämfört med de övriga kvartalen till följd av att många bokutgåvor ges ut i början av året.

MEDARBETARE

Medelantalet heltidsanställda (FTEs) under det andra kvartalet uppgick till 1 200 (1 248). Minskningen beror huvudsakligen på effektiviseringar inom koncernen. Under kvartalet var den genomsnittliga fördelningen av män/kvinnor bland de heltidsanställda 42%/58% jämfört med 46%/54% under samma kvartal 2023.

AKTIER, AKTIEKAPITAL OCH AKTIEÄGARE

Karnov Groups stamaktie noterades på Nasdaq Stockholm den 11 april 2019, segment Mid Cap, under kortnamnet "KAR".

Den 30 juni 2024 uppgick antal aktier och röster i Karnov Group AB (publ) till 108 102 047 aktier och 107 898 735,2 röster. Varje aktie har ett kvotvärde om cirka SEK 0,015385 SEK. Totalt antal stamaktier uppgår till 107 876 145, envar berättigande till en röst vid bolagsstämma. Härutöver innehar Bolaget 225 902 aktier av serie C, envar berättigande till en tiondels röst vid bolagsstämma. För en detaljerad beskrivning av aktiekapitalets utveckling se www.karnovgroup.com/sv/aktiekapitalets-utveckling/.

Per den 30 juni 2024 hade Bolaget 1 420 kända aktieägare. De fem största aktieägarna i Karnov Group AB (publ) var Long Path Partners, Invesco, Swedbank Robur, Greenoaks Capital och Anabranche Capital.

FINANSIELLA MÅL

Styrelsen har fastställt följande finansiella mål:

- En organisk nettoomsättningstillväxt om 4-6% på medellång sikt.
- En justerad EBITA-marginal som överskrider 25% på medellång sikt och överskrider 30% på lång sikt.
- En nettoskuldsättningsgrad exklusive leasingskulder som inte överstiger 3,0 gånger justerad EBITDA rullande tolv månader. Nivån kan tillfälligt överskridas, exempelvis till följd av förvärv.
- Målsättningen är att distribuera 30-50% av koncernens nettoresultat, efter att hänsyn har tagits till bolagets skuldsättning samt tillväxtpotentialer (inklusive förvärv).

ESG-STRATEGI

Karnovs ESG-strategi är en integrerad del av affärsstrategin och är nära kopplad till koncernens vision, uppdrag och värderingar. Den är också nära kopplad till fem av FN:s globala hållbarhetsmål och i synnerhet mål 16, Fredliga och inkluderande samhällen. Kärnan i Karnovs verksamhet är att göra demokratins grundpelare - rättsstatens principer - tillgängliga, delbara och diskutabla, och därigenom göra det möjligt för våra kunder att fatta bättre beslut snabbare. Det är så vi underlättar tillgången till rättvisa och varför Karnov Group kan ha en påverkansledd strategi för ESG: för att bana väg för rättvisa bidrar vi med kunskap för jurister, samtidigt som vi balanserar ekonomisk tillväxt och positiv social påverkan.

INCITAMENTSPROGRAM

Karnov Group har för närvarande två långsiktiga incitamentsprogram i form av aktiesparprogram (LTIP 2023 och LTIP 2024). Syftet med programmen är att uppmuntra till ett brett aktieägarande bland Bolagets anställda, behålla kompetenta medarbetare, underlätta rekrytering, uppnå ökad intressegemenskap mellan de anställda och Bolagets aktieägare samt höja motivationen för att uppnå eller överträffa bolagets finansiella mål.

Anställda deltar i programmet genom att allokera förvärvade eller redan innehavda stamaktier i Bolaget till programmet (så kallade sparaktier).

Nitton (19) deltagare deltar i LTIP 2023 och arton (18) deltagare deltar i LTIP 2024. Deltagarna har allokert sammanlagt 174 130 sparaktier till programmet. Vid full tilldelning kommer det totala antalet aktier i aktiesparprogrammen att uppgå till högst 659 400 stamaktier, vilket motsvarar cirka 0,6 procent av det totala antalet aktier i bolaget. För mer information om programmen se www.karnovgroup.com/sv/incitamentsprogram/.

TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

Koncernen har inte genomfört några väsentliga transaktioner med närstående under det andra kvartalet 2024 utöver kompensation eller förmåner till styrelseledamöter eller verkställande direktör, erhållna som ett resultat av deras engagemang i styrelsen, anställning hos Karnov Group eller aktieinnehav i Karnov Group AB (publ).

VÄSENTLIGA HÄNDELSER

Andra kvartalet

- Karnov Group förvärvade QSE Conseil SAS, en mindre fransk verksamhet inom miljö- och hälsoskydd. Förvärvet genomfördes för att skapa en starkare närvaro på den lokala franska marknaden och påskynda expansionen inom miljö- och hälsoskydd. Transaktionen slutfördes den 29 april 2024.
- Karnov Group förvärvade den avknoppade juridiska informationsverksamheten från Schultz i Danmark. Förvärvet tillför Karnov Group nya kunder på den danska kommunmarknaden. Vidare tillför förvärvet ytterligare egenutvecklat innehåll som möjliggör att utveckla högklassiga AI-lösningar för koncernens kunder. Transaktionen slutfördes den 19 juni 2024.

Händelser efter periodens utgång

- Karnov Group förvärvade Batir Technologies SAS, en mindre fransk verksamhet. Batir Technologies tillhandahåller ett marknadsledande verktyg för skatteberäkning på den franska fastighetsmarknaden. Förvärvet av Batir Technologies är ett ytterligare steg för att öka kundnyttan och skapa lönsam tillväxt i Frankrike. Transaktionen slutfördes den 16 juli 2024.

MODERBOLAG

Rörelseresultatet (EBIT) uppgick för kvartalet till -13 MSEK (-5).

FRAMTIDSUTSIKTER

Karnov lämnar inga finansiella prognoser. Denna rapport kan innehålla framtidsinriktad information som baseras på koncernledningens nuvarande förväntningar. Även om ledningen bedömer att förväntningarna som framgår av sådan framtidsinriktad information är rimliga, kan ingen garanti lämnas på att dessa förväntningar kommer att visa sig vara korrekta. Följaktligen kan framtida utfall variera väsentligt jämfört med vad som framgår i den framtidsinriktade informationen beroende på bland annat ändrade marknadsförutsättningar för Karnov Groups produkter och mer generella ändrade förutsättningar såsom ekonomi, marknader och konkurrens, förändringar i lagkrav eller andra politiska åtgärder och variationer i valutakurser.

GRANSKNING

Denna finansiella rapport har inte varit föremål för granskning av bolagets revisorer.

OFFENTLIGGÖRANDE

Denna finansiella rapport innehåller insiderinformation som Karnov Group AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning (MAR) samt information som Karnov Group AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades för offentliggörande av nedanstående kontaktperson den 21 augusti 2024 klockan 07.45.

Karnov Group AB (publ)

Stockholm, 21 augusti 2024

Pontus Bodelsson
VD och koncernchef

FÖR YTTERLIGARE INFORMATION, VÄNLIGEN KONTAKTA

Pontus Bodelsson, VD och koncernchef
+46 709 957 002
pontus.bodelsson@karnovgroup.com

Magnus Hansson, CFO
+46 708 555 540
magnus.hansson@karnovgroup.com

Erik Berggren, Aktieägarkontakt
+46 707 597 668
erik.berggren@karnovgroup.com

FINANSIELL KALENDER 2024

Delårsrapport januari-september 2024

6 november 2024

WEBBSÄND Q2-PRESENTATION

Karnov presenterar det andra kvartalets resultat för analytiker och investerare via en webbsänd telefonkonferens den 21 augusti kl. 09.00 CEST.

För deltagande använd följande länk:

<https://ir.financialhearings.com/karnov-group-q2-report-2024> eller

registrera dig för att ringa in med telefon:

<https://conference.financialhearings.com/teleconference/?id=50048830>.

Presentationen kommer också att finnas här www.financialhearings.com

Signaturer

Styrelsen och verkställande direktören intygar att dessa koncernredovisningar och halvårsrapport har upprättats i enlighet med internationella finansiella rapporteringsstandarder IFRS, antagna av EU och goda redovisningsprinciper och ger en rättvisande bild av koncernens och moderbolagets finansiella ställning och resultat av verksamheten.

Stockholm den 21 augusti 2024

Magnus Mandersson
Styrelseordförande

Ulf Bonnevier
Styrelseledamot

Salla Vainio
Styrelseledamot

Lone Møller Olsen
Styrelseledamot

Loris Barisa
Styrelseledamot

Ted Keith
Styrelseledamot

Pontus Bodelsson
VD och koncernchef

Koncernens rapport över totalresultat

MSEK	Not	Q2		jan-jun		jan-dec
		2024	2023	2024	2023	2023
Nettoomsättning	3	622,8	607,8	1 254,5	1 221,5	2 474,6
Summa intäkter		622,8	607,8	1 254,5	1 221,5	2 474,6
Handelsvaror		-85,4	-93,3	-174,2	-184,2	-365,3
Personalkostnader		-290,9	-273,2	-567,4	-530,0	-1 131,1
Avskrivningar		-93,5	-90,0	-184,7	-177,4	-367,8
Övriga rörelseintäkter och -kostnader		-128,6	-122,4	-248,9	-243,7	-454,2
Rörelseresultat (EBIT)		24,4	28,9	79,3	86,2	156,2
Resultatandel från intressebolag		-0,8	-0,8	-2,1	-2,9	-5,4
Finansiella intäkter		1,6	2,9	3,7	3,5	35,5
Finansiella kostnader		-26,4	-64,4	-98,1	-98,3	-151,9
Resultat före skatt		-1,2	-33,4	-17,2	-11,5	34,4
Inkomstskatt		2,0	7,2	6,2	3,7	2,5
Periodens resultat		0,8	-26,2	-11,0	-7,8	36,9
Övrigt totalresultat:						
Poster som senare kan omklassificeras till resultaträkningen:						
Valutakursdifferenser vid omräkning av utländsk verksamhet		-24,7	89,5	48,1	112,0	-26,6
Aktuariella vinster eller förluster		-	-	-	-	2,0
Övrigt totalresultat för perioden		-24,7	89,5	48,1	112,0	-24,6
Periodens totalresultat		-23,9	63,3	37,1	104,2	12,3
Periodens totalresultat hänförligt till:						
Moderbolagets aktieägare		0,7	-26,2	-11,0	-7,8	38,2
Innehav utan bestämmande inflytande		0,1	-	-	-	-1,3
Periodens resultat		0,8	-26,2	-11,0	-7,8	36,9
Summa totalresultat för perioden hänförligt till						
Moderbolagets aktieägare		-23,9	63,3	37,1	104,2	13,6
Innehav utan bestämmande inflytande		-	-	-	-	-1,3
Summa totalresultat för perioden		-23,9	63,3	37,1	104,2	12,3
Resultat per aktie före utspädning, SEK		0,01	-0,24	-0,10	-0,07	0,34
Resultat per aktie efter utspädning, SEK		0,01	-0,24	-0,10	-0,07	0,34
Genomsnittligt antal stamaktier (tusentals)		107 876	107 861	107 876	107 854	107 862
Utspädning (tusentals)		226	241	226	248	240
Efter utspädning (tusentals)		108 102	108 102	108 102	108 102	108 102

Koncernens balansräkning

MSEK	Not	30 jun 2024	30 jun 2023	31 dec 2023
TILLGÅNGAR				
Anläggningstillgångar				
Goodwill		3 550,6	3 457,5	3 251,1
Övriga immateriella tillgångar		2 456,6	2 420,6	2 233,1
Nyttjanderrätter		185,3	252,7	201,1
Materiella anläggningstillgångar		39,6	44,7	41,2
Investeringar i intresseföretag		47,0	55,0	48,8
Övriga finansiella investeringar		13,0	-	13,0
Fordringar på intresseföretag		26,0	25,2	25,2
Depositioner		12,7	9,2	7,7
Uppskjuten skattefordran		137,2	142,4	135,4
Summa anläggningstillgångar		6 468,0	6 407,3	5 956,6
Omsättningstillgångar				
Varulager		20,4	20,8	18,7
Kundfordringar*	4	364,0	386,4	411,9
Förutbetalda kostnader		69,0	56,2	57,5
Övriga fordringar		33,1	21,7	10,6
Aktuell skattefordran		39,9	25,9	26,6
Likvida medel	4	494,3	455,9	450,6
Summa omsättningstillgångar		1 020,7	966,9	975,9
SUMMA TILLGÅNGAR		7 488,7	7 374,2	6 932,5

* Jämförelsetal har justerats i enlighet med IFRS 15 avsnitt 12. Justerat belopp under andra kvartalet 2023 är 38,5 MSEK som påverkar kundfordringar och förutbetalda intäkter.

Koncernens balansräkning (forts).

MSEK	Not	30 jun 2024	30 jun 2023	31 dec 2023
EGET KAPITAL OCH SKULDER				
Aktiekapital		1,7	1,7	1,7
Överkursfond		2 654,0	2 654,0	2 654,0
Egna aktier		-	-	-
Reserv		-205,3	-114,8	-253,4
Balanserade vinstmedel inklusive periodens resultat		-73,7	-115,4	-65,3
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare		2 376,7	2 425,5	2 337,0
Innehav utan bestämmande inflytande		-	6,5	-
Summa eget kapital		2 376,7	2 432,0	2 337,0
Skulder till kreditinstitut	4	2 543,8	2 257,0	2 123,0
Leasingskulder		163,4	224,0	179,1
Uppskjutna skatteskulder		332,0	405,6	342,3
Avsättningar		80,0	64,0	78,4
Övriga långfristiga skulder		52,8	88,4	52,5
Summa långfristiga skulder		3 172,0	3 039,0	2 775,3
Skulder till kreditinstitut	4	113,6	88,4	83,2
Leverantörsskulder	4	73,1	129,2	111,3
Aktuell skatteskuld		1,5	16,8	30,0
Upplupna kostnader		454,6	474,5	479,5
Förutbetalda intäkter		1 067,3	1 071,5	921,7
Leasingskulder		46,8	64,6	52,9
Övriga kortfristiga skulder	4	183,1	58,2	141,6
Summa kortfristiga skulder		1 940,0	1 903,2	1 820,2
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		7 488,7	7 374,2	6 932,5

* Jämförelsetal har justerats i enlighet med IFRS 15 avsnitt 12. Justerat belopp under andra kvartalet 2023 är 38,5 MSEK som påverkar kundfordringar och förutbetalda intäkter.

Koncernens rapport över förändringar i eget kapital

Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare

MSEK	Aktiekapital	Överkursfond	Egna aktier	Reserver	Balanserat resultat	Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	Innehav utan bestämmande inflytande	Summa eget kapital
Ingående balans den 1 januari 2024	1,7	2 654,0	-	-253,4	-65,3	2 337,0	-	2 337,0
Periodens resultat	-	-	-	-	-11,0	-11,0	-	-11,0
Övrigt totalresultat för perioden	-	-	-	48,1	-	48,1	-	48,1
Summa periodens totalresultat	-	-	-	48,1	-11,0	37,1	-	37,1
Transaktioner med aktieägare i deras egenskap som ägere								
Aktiebaserad ersättning	-	-	-	-	2,6	2,6	-	2,6
Summa transaktioner med aktieägare	-	-	-	-	2,6	2,6	-	2,6
Stängningsbalans den 30 juni 2024	1,7	2 654,0	-	-205,3	-73,7	2 376,7	-	2 376,7

Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare

MSEK	Aktiekapital	Överkursfond	Egna aktier	Reserver	Balanserat resultat	Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	Innehav utan bestämmande inflytande	Summa eget kapital
Ingående balans den 1 januari 2023	1,7	2 654,0	-	-226,8	-109,0	2 319,9	6,5	2 326,4
Periodens resultat	-	-	-	-	-7,8	-7,8	-	-7,8
Övrigt totalresultat för perioden	-	-	-	112,0	-	112,0	-	112,0
Summa periodens totalresultat	-	-	-	112,0	-7,8	104,2	-	104,2
Transaktioner med aktieägare i deras egenskap som ägere								
Aktiebaserad ersättning	-	-	-	-	1,4	1,4	-	1,4
Summa transaktioner med aktieägare	-	-	-	-	1,4	1,4	-	1,4
Stängningsbalans den 30 juni 2023	1,7	2 654,0	-	-114,8	-115,4	2 425,5	6,5	2 432,0

Koncernens rapport över kassaflöden

MSEK	Q2		jan-jun		jan-dec
	2024	2023	2024	2023	2023
Rörelseresultat (EBIT)	24,4	28,9	79,3	86,2	156,2
Poster som inte ingår i kassaflödet	97,8	90,8	189,4	178,4	367,9
Förändringar i rörelsekapital:					
Ökning/minskning av varulager	-0,2	0,3	-1,5	0,1	1,8
Ökning/minskning av rörelsefordringar	80,4	81,9	30,5	18,1	-19,5
Ökning/minskning av rörelseskulder	-44,1	-70,0	-151,4	-123,3	-2,1
Betalda avsättningar	-	-	-	-3,2	-1,4
Ökning/minskning av förutbetalda intäkter	-98,0	-70,3	122,4	110,7	23,7
Förändringar i rörelsekapital	-61,9	-58,1	0,0	2,4	2,5
Betalda räntor	-35,0	-31,5	-67,7	-62,7	-128,0
Betald inkomstskatt	-7,9	-12,7	-52,4	-19,7	-61,6
Kassaflöde från den löpande verksamheten	17,4	17,4	148,6	184,6	337,0
Rörelseförvärv	-387,9	-54,2	-388,0	-62,9	-54,9
Övriga finansiella investeringar	-0,5	-	-4,8	-	-3,0
Förvärv av immatriella anläggningstillgångar	-40,9	-38,5	-82,5	-69,1	-155,8
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-1,2	-2,2	-1,2	-7,2	-7,2
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-430,5	-94,9	-476,5	-139,2	-220,9
Återbetalning av långfristig skuld	-83,2	-2 587,9	-83,2	-2 587,9	-2 587,9
Upptagande av nya lån	491,4	2 331,5	491,4	2 331,5	2 330,6
Betalning av leasingskulder	-14,6	-19,9	-33,8	-27,4	-63,4
Ökning/minskning av långfristiga fordringar	0,1	-2,0	-	-2,6	0,1
Betalning av tilläggsköpeskilling	-	-0,1	-0,9	-17,1	-17,1
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	393,7	-278,4	373,5	-303,5	-337,7
Kassaflöde för perioden	-19,4	-355,9	45,6	-258,1	-221,6
Livida medel vid periodens början	523,7	770,1	450,6	671,2	671,2
Valutakursdifferens i likvida medel	-10,0	41,7	-1,9	42,8	1,0
Likvida medel vid periodens slut	494,3	455,9	494,3	455,9	450,6

* Jämförelsetal har justerats i enlighet med IFRS 15 avsnitt 12. Justerat belopp i andra kvartalet YTD är 87,4 MSEK som påverkar kundfordringar och förutbetalda intäkter. Justerat belopp i andra kvartalet isolerat uppgår till 11,1 MSEK.

Noter

NOT 1 REDOVISNINGSPRINCIPER

Delårsredovisningen för Karnov Group har upprättats i enlighet med IAS 34, Delårsrapportering, så som den antagits av EU, RFR 1 Kompletterande redovisningsregler för koncerner och Årsredovisningslagen. Redovisningsprinciperna som används för denna delårsrapport är samma som de redovisningsprinciper som använts för årsredovisningen 2023 till vilken vi hänvisar för en fullständig beskrivning. Delårsrapporten för moderbolaget har upprättats i enlighet med RFR 2, Redovisning för juridiska personer, och årsredovisningslagen.

NOT 2 VIKTIGA BEDÖMNINGAR OCH UPPSKATTNINGAR

Att upprätta finansiella rapporter kräver att företagsledningen gör bedömningar och uppskattningar tillsammans med antaganden som påverkar tillämpningen av redovisningsprinciper och de redovisade beloppen av tillgångar och skulder, intäkter och kostnader. Det faktiska utfallet kan skilja sig från dessa uppskattningar. De kritiska bedömningarna och källorna till osäkerhet i uppskattningarna är samma som i den senaste årsredovisningen. Se Årsredovisning 2023 not 4, sidan 88 för ytterligare information om kritiska uppskattningar och bedömningar.

Koncernens Vd har identifierats som den högste verkställande beslutsfattaren och utvärderar koncernens finansiella resultat och ställning samt fattar strategiska beslut. I Karnov definieras rörelsesegment geografiskt och följs upp ned till justerad EBITA-nivå. Under justerad EBITA-nivå

och i balansräkningen samt i kassaflödesanalysen görs bedömningen av resultat och ställning uteslutande på koncernnivå. Karnovs verksamhet är oberoende av media och företaget följer på koncernnivå den övergripande trenden gällande fördelningen av intäkterna för online- och offlineprodukter.

MSEK	Region Nord		Region Syd		Koncernfunktioner		Total	
	Q2		Q2		Q2		Q2	
	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023
Nettoomsättning specificerad på produktkategorier:								
Online	260,9	239,4	260,2	266,8	-	-	521,1	506,2
Offline	13,9	19,4	87,8	82,2	-	-	101,7	101,6
Nettoomsättning	274,8	258,8	348,0	349,0	-	-	622,8	607,8
Justerad EBITDA	140,2	120,2	52,4	45,9	-21,5	-18,6	171,1	147,5
Avskrivningar	-20,6	-17,5	-18,8	-20,7	-0,1	-	-39,5	-38,2
Justerad EBITA	119,6	102,7	33,6	25,2	-21,6	-18,6	131,6	109,3
Avskrivningar från förvärv							-54,0	-51,8
Jämförelsestörande poster							-53,2	-28,6
Rörelseresultat (EBIT)							24,4	28,9
Resultatandel från intressebolag							-0,8	-0,8
Finansiella intäkter och kostnader							-24,8	-61,5
Resultat före skatt							-1,2	-33,4
Inkomstskatt							2,0	7,2
Periodens resultat							0,8	-26,2

MSEK	Region Nord		Region Syd		Koncernfunktioner		Total	
	jan-jun		jan-jun		jan-jun		jan-jun	
	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023
Nettoomsättning specificerad på produktkategorier:	-	-	-	-	-	-	-	-
Online	512,8	465,4	517,2	528,0	-	-	1 030,0	993,4
Offline	55,6	71,1	168,9	157,0	-	-	224,5	228,1
Nettoomsättning	568,4	536,5	686,1	685,0	-	-	1 254,5	1 221,5
Justerad EBITDA	286,5	257,0	107,1	100,1	-40,2	-36,3	353,4	320,8
Avskrivningar	-40,0	-33,8	-38,1	-37,3	-0,2	-	-78,3	-71,1
Justerad EBITA	246,5	223,2	69,0	62,8	-40,4	-36,3	275,1	249,7
Avskrivningar från förvärv	-	-	-	-	-	-	-106,4	-106,3
Jämförelsestörande poster	-	-	-	-	-	-	-89,4	-57,2
Rörelseresultat (EBIT)	-	-	-	-	-	-	79,3	86,2
Resultatandel från intressebolag	-	-	-	-	-	-	-2,1	-2,9
Finansiella intäkter och kostnader	-	-	-	-	-	-	-94,4	-94,8
Resultat före skatt	-	-	-	-	-	-	-17,2	-11,5
Inkomstskatt	-	-	-	-	-	-	6,2	3,7
Periodens resultat	-	-	-	-	-	-	-11,0	-7,8

QSE CONSEIL SAS

För att ytterligare konsolidera den franska EHS-marknaden och samtidigt påskynda den internationella expansionen, förvärvade Karnov Group QSE Conseil SAS den 29 april 2024 för en total köpeskilling om 15,9 MSEK. Betald köpeskilling på överlåtelsedatum den 29 april var 7,6 MSEK och 8,3 MSEK betraktas som avtalsskuld som förväntas vara utbetalda i sin helhet senast under tredje kvartalet 2025. QSE förväntas bidra med 9,0 MSEK i nettoomsättning och 2,7 MSEK i justerad EBITA på årsbasis. Identifierade tillgångar i transaktionen var Kundrelationer till vilka 5,0 MSEK allokerats. Ett belopp om 8,2 MSEK har allokerats till Goodwill. Köpeskillingsallokeringen anses vara slutgiltig först 12 månader efter förvärvstidpunkten.

SCHULTZ LEGAL INFORMATION BUSINESS

Den 19 juni 2024 ingick Karnov Group ett avtal om att förvärva J.H. Schultz Information A/S för en total köpeskilling på upp till 481 MSEK finansierad inom befintliga kreditramar. Betald köpeskilling på överlåtelsedatum den 19 juni var 380,8 MSEK och 100,5 MSEK anses utgöra avtalsskuld som förväntas betalas ut under 2024. Förvärvet ger Karnov Group nya kunder på den danska kommunmarknaden och stärker Karnovs portfölj av lokalt innehåll för att utveckla best-in -klass generativa AI-lösningar för våra kunder. Karnov Group förväntar sig att förvärvet av den juridiska informationsverksamheten från Schultz bidrar med en årlig nettoomsättning motsvarande cirka 83 MSEK och en justerad EBITA motsvarande cirka 50 MSEK, under förutsättning att alla förvärvade kundavtal och/eller de ekonomiska fördelarna av dessa framgångsrikt överförs eller tilldelas Karnov Group. Förväntad integrationskostnad bedöms uppgå till cirka 25 MSEK. Väsentliga tillgångar som identifierats från köpeskillingsallokeringen är kundrelationer och innehåll. Allokerat belopp till Goodwill var 230,2 MSEK. Köpeskillingsallokeringen anses vara slutgiltig först 12 månader efter förvärvstidpunkten.

	QSE Conseil SAS	Schultz Legal Information Business
	29 Apr 2024	19 Jun 2024
Köpeskilling, MSEK		
Likvida medel vid överlåtelsedatumet	7,6	380,8
Avtalsskuld	8,3	100,5
Summa köpeskilling	15,9	481,3
Redovisade belopp, MSEK		
Immateriella tillgångar: Kundrelationer	5,0	227,6
Immateriella tillgångar: Övriga	-	23,5
Verkligt värde på övriga nettotillgångar	3,9	-
Uppskjuten skatt	-1,2	-
Summa identifierade tillgångar	7,7	251,1
Goodwill	8,2	230,2
Summa	15,9	481,3

TRANSAKTIONER EFTER PERIODENS UTGÅNG

Karnov Group förvärvade den mindre franska verksamheten Batir Technologies SAS för en total beräknad köpeskilling om 31,0 MSEK. Batir Technologies levererar ett marknadsledande Arbetsflödesverktyg för skatteberäkning på den franska fastighetsmarknaden. Förvärvet av Batir Technologies är ytterligare ett steg för ökad kundnytta och lönsam tillväxt i Frankrike. Transaktionen slutfördes den 16 juli 2024.

MSEK	Redovisat värde			Verkligt värde		
	30 jun 2024	30 jun 2023	31 dec 2023	30 jun 2024	30 jun 2023	31 dec 2023
FINANSIELLA TILLGÅNGAR						
Finansiella tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde						
Kundfordringar*	364,0	386,4	411,9	364,0	386,4	411,9
Likvida medel	494,3	455,9	450,6	494,3	455,9	450,6
Summa finansiella tillgångar	858,3	842,3	862,5	858,3	842,3	862,5
FINANSIELLA SKULDER						
Finansiella skulder värderade till verkligt värde via resultaträkningen						
Tilläggsköpeskilling	113,9	13,4	7,3	113,9	13,4	7,3
Skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde						
Leverantörsskulder	73,1	129,2	111,3	73,1	129,2	111,3
Skulder till kreditinstitut	2 657,4	2 345,4	2 206,2	2 657,4	2 345,4	2 206,2
Summa finansiella skulder	2 844,4	2 488,0	2 324,8	2 844,4	2 488,0	2 324,8

*Jämförelsetal har justerats i enlighet med IFRS 15 avsnitt 12. Justerat belopp under andra kvartalet 2023 är 38,5 MSEK som påverkar kundfordringar.

KUNDFORDRINGAR

På grund av de kortfristiga fordringarnas natur anses redovisat värde överensstämma med verkligt värde.

LIKVIDA MEDEL

Likvida medel är inte säkrade och har en kort kredittid. De anses därför ha ett redovisat värde som överensstämmer med verkligt värde. De klassificeras enligt nivå 2 i hierarkin för verkligt värde.

TILLÄGGSKÖPESKILLING

Redovisat värde för tilläggsköpeskillingar anses överensstämma med verkligt värde. Det verkliga värdet för tilläggsköpeskillingarna uppskattades genom att beräkna nuvärdet av förväntade framtida kassaflöden. De klassificeras enligt nivå 3 i hierarkin för verkligt värde.

LEVERANTÖRSSKULDER

Leverantörsskulder är inte säkrade och betalas vanligtvis inom 30 dagar efter att de bokförts. På grund av deras kortfristiga natur anses redovisat värde överensstämma med verkligt värde.

LÅNGFRISTIG UPPLÅNING FRÅN KREDITINSTITUT

Redovisat värde anses överensstämma med verkligt värde, eftersom räntan som ska betalas för dessa lån ligger nära de aktuella marknadsräntorna. De klassificeras enligt nivå 2 i hierarkin för verkligt värde.

ÖVRIGT

Det finns inte några väsentliga nya poster jämfört med den 31 december 2023. Vidare har inga överföringar skett mellan nivåerna i hierarkierna för verkligt värde under 2024.

Karnovs finansiella rapporter innehåller alternativa nyckeltal, som utgör ett komplement till de resultatmått som definieras eller specificeras i de tillämpliga reglerna för finansiell rapportering. Alternativa nyckeltal redovisas eftersom de, i sitt sammanhang, erbjuder mer djupgående

information än de mått som definieras i de tillämpliga reglerna för finansiell rapportering. De alternativa nyckeltalen har hämtats från koncernens finansiella rapporter och redovisas inte i enlighet med IFRS. Karnovs definition av dessa nyckeltal som inte beskrivs enligt IFRS, presenteras under avsnitt Finansiella definitioner. Avstämning av de alternativa nyckeltalen redovisas nedan.

	Region Nord		Region Syd		Koncernfunktioner		Total	
	Q2		Q2		Q2		Q2	
	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023
MSEK								
Organisk verksamhet	276,5	245,6	346,9	-	-	-	623,4	245,6
Förvärvad verksamhet	-2,2	2,1	-0,0	349,0	-	-	-2,2	351,1
Valuta	0,5	11,1	1,1	-	-	-	1,6	11,1
Nettoomsättning	274,8	258,8	348,0	349,0	-	-	622,8	607,8
Total nettoomsättning, %								
Organisk tillväxt, %	6,8%	8,2%	-0,6%	-	-	-	2,6%	8,2%
Förvärvad verksamhet, %	-0,8%	0,9%	-0,0%	100,0%	-	-	-0,4%	154,5%
Valutaeffekt, %	0,2%	4,9%	0,3%	-	-	-	0,3%	4,9%
Total tillväxt, %	6,2%	14,0%	-0,3%	100,0%	-	-	2,5%	167,6%
EBITDA	131,2	120,2	14,3	19,1	-27,6	-20,4	117,9	118,9
EBITDA-marginal, %	47,7%	46,4%	4,1%	5,5%	-	-	18,9%	19,6%
Avskrivningar	-20,6	-17,5	-18,8	-20,7	-0,1	-	-39,5	-38,2
EBITA	110,6	102,7	-4,5	-1,6	-27,7	-20,4	78,4	80,7
EBITA-marginal, %	40,2%	39,7%	-1,3%	-0,5%	-	-	12,6%	13,3%
Jämförelsestörande poster	-9,0	-	-38,1	-26,8	-6,1	-1,8	-53,2	-28,6
Justerad EBITDA	140,2	120,2	52,4	45,9	-21,5	-18,6	171,1	147,5
Justerad EBITDA-marginal, %	51,0%	46,4%	15,1%	13,2%	-	-	27,5%	24,3%
Justerad EBITA	119,6	102,7	33,6	25,2	-21,6	-18,6	131,6	109,3
Justerad EBITA-marginal, %	43,5%	39,7%	9,7%	7,2%	-	-	21,1%	18,0%
Jämförelsestörande poster								
Förvärvs- och integrationskostnader	-	-	-38,1	-26,8	-1,4	-1,8	-39,5	-28,6
Omstruktureringskostnader	-9,0	-	-	-	-4,7	-	-13,7	-
Total	-9,0	-	-38,1	-26,8	-6,1	-1,8	-53,2	-28,6
Klassificering av jämförelsestörande poster								
Rörelsekostnader	-9,0	-	-38,1	-26,8	-6,1	-1,8	-53,2	-28,6

	Region Nord		Region Syd		Koncernfunktioner		Total	
	jan-jun		jan-jun		jan-jun		jan-jun	
MSEK	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023
Organisk verksamhet	570,1	515,2	682,5	-	-	-	1 252,6	515,2
Förvärvad verksamhet	-2,2	3,5	-0,0	685,0	-	-	-2,2	688,5
Valuta	0,5	17,8	3,6	-	-	-	4,1	17,8
Nettoomsättning	568,4	536,5	686,1	685,0	-	-	1 254,5	1 221,5
Total nettoomsättning, %	-	-	-	-	-	-	-	-
Organisk tillväxt, %	6,3%	6,9%	-0,4%	-	-	-	2,5%	6,9%
Förvärvad verksamhet, %	-0,4%	0,8%	-0,0%	100,0%	-	-	-0,2%	143,0%
Valutaeffekt, %	-0,0%	3,6%	0,6%	-	-	-	0,4%	3,6%
Total tillväxt, %	5,9%	11,3%	0,2%	100,0%	-	-	2,7%	153,5%
EBITDA	273,7	257,0	46,9	50,4	-56,6	-43,8	264,0	263,6
EBITDA-marginal, %	48,2%	47,9%	6,8%	7,4%	-	-	21,0%	21,6%
Avskrivningar	-40,0	-33,8	-38,1	-37,3	-0,2	-	-78,3	-71,1
EBITA	233,7	223,2	8,8	13,1	-56,8	-43,8	185,7	192,5
EBITA-marginal, %	41,1%	41,6%	1,3%	1,9%	-	-	14,8%	15,8%
Jämförelsestörande poster	-12,8	-	-60,2	-49,7	-16,4	-7,5	-89,4	-57,2
Justerad EBITDA	286,5	257,0	107,1	100,1	-40,2	-36,3	353,4	320,8
Justerad EBITDA-marginal, %	50,4%	47,9%	15,6%	14,6%	-	-	28,2%	26,3%
Justerad EBITA	246,5	223,2	69,0	62,8	-40,4	-36,3	275,1	249,7
Justerad EBITA-marginal, %	43,4%	41,6%	10,1%	9,2%	-	-	21,9%	20,4%
Jämförelsestörande poster								
Förvärvs- och integrationskostnader	-	-	-60,2	-49,7	-2,3	-7,5	-62,5	-57,2
Omstruktureringskostnader	-12,8	-	-	-	-14,1	-	-26,9	-
Total	-12,8	-	-60,2	-49,7	-16,4	-7,5	-89,4	-57,2
Klassificering av jämförelsestörande poster								
Rörelsekostnader	-12,8	-	-60,2	-49,7	-16,4	-7,5	-89,4	-57,2

JUSTERAT FRITT KASSAFLÖDE

MSEK	Q2		jan-jun		jan-dec
	2024	2023	2024	2023	2023
Kassaflöde från den löpande verksamheten	17,4	17,4	148,6	184,6	337,0
Förvärv av immateriella och materiella tillgångar	-42,1	-40,7	-83,7	-76,3	-163,0
Betalning av leasingskulder	-14,6	-19,9	-33,8	-27,4	-63,4
Fritt kassaflöde	-39,3	-43,2	31,1	80,9	110,6
Jämförelsestörande poster	53,2	28,6	89,4	57,2	120,4
Justerat fritt kassaflöde	13,9	-14,6	120,5	138,1	231,0

NETTOSKULD

MSEK	30 jun 2024	30 jun 2023	31 dec 2023
Långfristiga skulder til kreditinstitut	2 543,8	2 257,0	2 123,0
Kortfristiga skulder til kreditinstitut	113,6	88,4	83,2
Likvida medel	-494,3	-455,9	-450,6
Nettoskuld*	2 163,1	1 889,5	1 755,6

SKULDSÄTTNINGSGRAD

MSEK	30 jun 2024	30 jun 2023	31 dec 2023
Justerad EBITDA LTM (proforma)**	719,6	610,2	636,9
Nettoskuld*	2 163,1	1 889,5	1 755,6
Skuldsättningsgrad	3,0	3,1	2,8

* Definitionen av nettoskuld har linjerats med koncernens uppdaterade skuldsättningsmål, där leasingskulder exkluderas. Detta påverkar jämförelsesiffror för kvartalet.

** Observera också att Justerad EBITDA LTM inkluderar proforma-siffror från förvärvet av Schultz vilket påverkar skuldsättningsgraden för Q2 2024. Se mer information om förvärvet i not 4.

Kvartalsöversikt

MSEK	Q2 2024	Q1 2024	Q4 2023	Q3 2023	Q2 2023
Rapport över totalresultatet					
Nettoomsättning	622,8	631,7	634,2	618,9	607,8
EBITDA	117,9	146,1	126,7	133,5	118,9
EBITDA-marginal, %	18,9%	23,1%	20,0%	21,6%	19,6%
EBITA	78,4	107,3	86,1	91,4	80,7
EBITA-marginal, %	12,6%	17,0%	13,6%	14,8%	13,3%
Justerad EBITA	131,6	143,5	122,0	116,0	109,3
Justerad EBITA-marginal, %	21,1%	22,7%	19,2%	18,7%	18,0%
Rörelseresultat (EBIT)	24,4	54,9	34,1	35,9	28,9
EBIT-marginal, %	3,9%	8,7%	5,4%	5,8%	4,8%
Finansiella intäkter och kostnader	-24,8	-69,6	-9,2	-12,4	-61,5
Periodens resultat	0,8	-11,8	23,5	21,2	-26,2
Balansräkning					
Anläggningstillgångar	6 468,0	6 082,2	5 956,6	6 220,0	6 407,3
Omsättningstillgångar*	1 020,7	1 149,1	975,9	736,6	966,9
Likvida medel	494,3	523,7	450,6	326,4	455,9
Eget kapital	2 376,7	2 399,4	2 337,0	2 383,9	2 432,0
Långfristiga skulder	3 172,0	2 853,2	2 775,3	2 950,6	3 039,0
Kortfristiga skulder*	1 940,0	1 978,7	1 820,2	1 622,1	1 903,2
Summa tillgångar	7 488,7	7 231,3	6 932,5	6 956,6	7 374,2

* Jämförelsetal har justerats i enlighet med IFRS 15 avsnitt 12. Justerat belopp under andra kvartalet 2023 är 38,5 MSEK som påverkar kundfordringar och förutbetalda intäkter.

Kvartalsöversikt (forts).

MSEK	Q2 2024	Q1 2024	Q4 2023	Q3 2023	Q2 2023
Kassaflöde					
Kassaflöde från den löpande verksamheten	17,4	131,2	194,8	-42,4	17,4
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-430,5	-46,0	-43,9	-37,8	-94,9
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	393,7	-20,2	-21,8	-12,4	-278,4
Kassaflöde för perioden	-19,4	65,0	129,1	-92,6	-355,9
Nyckeltal					
Nettorörelsekapital	-919,3	-829,5	-844,2	-885,5	-936,3
Soliditet, % *	31,7%	33,2%	33,7%	34,3%	33,0%
Justerat fritt kassaflöde	13,9	106,6	157,8	-64,9	-14,6
Nettoskuld**	2 163,1	1 769,5	1 755,6	1 958,6	1 889,5
Aktieinformation:					
Genomsnittligt antal stamaktier (tusentals)	107 876	107 876	107 876	107 876	107 861
Resultat per aktie före utspädning, SEK	0,01	-0,11	0,22	0,20	-0,24
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	0,01	-0,11	0,22	0,20	-0,24

*Jämförelsetal har justerats i enlighet med IFRS 15 avsnitt 12. Justerat belopp under andra kvartalet 2023 är 38,5 MSEK som påverkar kundfordringar och förutbetalda intäkter.

** Definitionen av nettoskuld har linjerats med koncernens uppdaterade skuldsättningsmål, där leasingskulder exkluderas.

Moderbolagets resultaträkning

MSEK	Q2		jan-jun		jan-dec
	2024	2023	2024	2023	2023
Personalkostnader	-1,6	-0,4	-3,1	-2,3	-5,3
Avskrivningar	-	-	-0,1	-	-0,1
Övriga rörelseintäkter och -kostnader	-11,6	-4,8	-26,1	-8,2	-15,4
Rörelseresultat (EBIT)	-13,2	-5,2	-29,3	-10,5	-20,8
Finansiella intäkter	36,6	10,5	73,1	21,3	185,7
Finansiella kostnader	-15,2	-0,2	-44,3	-0,5	-37,3
Mottagen utdelning	-	45,0	-	45,0	45,0
Finansiella intäkter och kostnader	21,4	55,3	28,8	65,8	193,4
Bokslutsdispositioner	-	-	-	-	42,7
Resultat före skatt	8,2	50,1	-0,5	55,3	215,3
Inkomstskatt	0,1	-	0,1	-1,2	-
Periodens resultat	8,3	50,1	-0,4	54,1	215,3
Summa totalresultat för perioden	8,3	50,1	-0,4	54,1	215,3

Moderbolagets balansräkning

MSEK	30 jun 2024	30 jun 2023	31 dec 2023
TILLGÅNGAR			
Fordringar på koncernföretag	2 929,3	2 340,0	2 522,5
Andelar i koncernföretag	1 164,3	1 159,2	1 161,8
Nyttjanderrätter	-	0,1	-
Summa anläggningstillgångar	4 093,6	3 499,3	3 684,3
Fordringar på koncernföretag	6,9	75,0	70,0
Förutbetalda kostnader	2,0	-	0,9
Övriga fordringar	0,2	1,7	0,7
Aktuell skattefordran	3,7	2,0	2,3
Likvida medel	49,3	71,7	16,4
Summa omsättningstillgångar	62,1	150,4	90,3
Summa tillgångar	4 155,7	3 649,7	3 774,6

Moderbolagets balansräkning (forts).

MSEK	30 jun 2024	30 jun 2023	31 dec 2023
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Bundet eget kapital			
Aktiekapital	1,7	1,7	1,7
Fritt eget kapital			
Överkursfond	2 654,0	2 654,0	2 654,0
Balanserade vinstmedel	43,5	-122,6	41,3
Summa eget kapital	2 699,2	2 533,1	2 697,0
Skulder till koncernföretag	25,9	-	55,4
Skulder till kreditinstitut	1 291,3	956,4	899,5
Summa långfristiga skulder	1 317,2	956,4	954,9
Skulder till kreditinstitut	113,6	88,4	83,2
Leverantörsskulder	0,9	0,7	1,2
Skulder till koncernföretag	16,6	66,1	34,1
Upplupna kostnader	8,2	4,7	4,1
Övriga kortfristiga skulder	-	0,3	0,1
Summa kortfristiga skulder	139,3	160,2	122,7
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	4 155,7	3 649,7	3 774,6

Finansiella definitioner och alternativa nyckeltal

Denna delårsrapport innehåller referenser till ett antal nyckeltal. En del av dessa nyckeltal definieras i IFRS, medan andra är alternativa nyckeltal som inte redovisas i enlighet med tillämpliga ramverk för finansiell rapportering eller annan lagstiftning. Dessa nyckeltal används av Karnov för att hjälpa både investerare och företagsledning att analysera verksamheten. Nedan definieras de nyckeltal som används i rapporten, tillsammans med en motivering kring deras användande.

Nyckeltal	Definition	Förklaring till användning
Förvärd tillväxt	Förändring i nettoomsättning under innevarande period hänförlig till förvärvade enheter, exklusive valutakurseffekter, i förhållande till nettoomsättning under motsvarande period föregående år. Förvärvade enheters nettoomsättning definieras som förvärd tillväxt under en period om 12 månader från och med respektive förvärvsdatum.	Måttet används eftersom det kompletterar måttet organisk tillväxt och ökar förståelsen för Karnovs tillväxt.
Justerad EBITA	EBITA justerat för jämförelsestörande poster.	Måttet visar verksamhetens lönsamhet och är justerad för jämförelsestörande poster och avskrivning av förvärvsrelaterad fördelning av köpeskilling och avskrivning av investeringar hänförliga till förvärv.
Justerad EBITA-marginal	Justerad EBITA som en andel av nettoomsättningen.	Syftet är att ge en indikation på Karnovs verksamhets underliggande lönsamhet exklusive jämförelsestörande poster och uttryckt som en andel av nettoomsättningen.
Justerad EBITDA	Rörelseresultat före avskrivningar, finansiella poster, skatt och jämförelsestörande poster.	Avgörande för att förstå koncernens rörelseresultat, oavsett jämförelsestörande poster, finansiering och avskrivningar.
Justerad EBITDA-marginal	Justerad EBITDA som en andel av nettoomsättningen.	Måttet syftar till att visa koncernens lönsamhet oavsett jämförelsestörande poster, finansiering och avskrivningar, på löpande basis.
Justerat fritt kassaflöde	Kassaflöde från den löpande verksamheten minskat med förvärv av immateriella och materiella anläggningstillgångar, minskat med betalning av leasingsskulder samt återläggning av jämförelsestörande poster.	The measure is used since it shows how efficiently adjusted cash flow from operating activities is translated into a concrete contribution to Karnov's financing.
Medelantal anställda (FTE:s)	Medelantalet heltidsanställda under rapporteringsperioden.	Ej finansiellt nyckeltal.
Resultat per aktie	Resultat per aktie för perioden, i SEK, hänförligt till moderbolagets aktieägare, i relation till det viktade genomsnittliga antalet utestående aktier före och efter utspädning.	Nyckeltal enligt IFRS.
EBITA	Resultat före finansiella poster och skatt, exklusive avskrivning av förvärvsrelaterad fördelning av köpeskilling.	Måttet visar verksamhetens lönsamhet justerad för avskrivning av förvärvsrelaterad fördelning av köpeskilling.
EBITA-marginal	EBITA som en andel av nettoomsättning.	Måttet visar den underliggande verksamhetens (d.v.s. exklusive avskrivning av förvärvsrelaterad fördelning av köpeskilling) lönsamhet över tid i förhållande till försäljningen.
EBITDA	Rörelseresultat före avskrivningar, nedskrivningar, finansiella poster och skatter.	Måttet visar verksamhetens lönsamhet före avskrivningar och nedskrivningar.
EBITDA-marginal	EBITDA som en andel av nettoomsättningen.	Måttet visar verksamhetens lönsamhet över tid, oberoende av finansiering, nedskrivningar och avskrivningar.

Nyckeltal	Definition	Förklaring till användning
Soliditet (%)	Eget kapital dividerat med summa av tillgångar.	Måttet används för att bedöma Karnovs finansiella stabilitet.
Jämförelsestörande poster	Jämförelsestörande poster innefattar poster av betydande karaktär som förvrider jämförelser mellan olika perioder.	Måttet används för att beräkna justerade mått, vilka är relevanta för att förstå den finansiella utvecklingen över tid.
Nettoskuldssättningsgrad (Nettoskuld/justerad EBITDA LTM)	Nettoskuld (exklusive leasingskulder) enligt balansräkningen dividerat med justerat EBITDA för löpande tolv månader (LTM).	Förhållandet är relevant att analysera för att säkerställa att Karnov har en lämplig finansieringsstruktur.
Nettoskuld	Totala skulder (exklusive leasingskulder) minus likvida medel.	Måttet möjliggör en bedömning av om Karnov har en lämplig finansieringsstruktur.
Nettoomsättning (Online)	Nettoomsättning från onlinetjänster.	Måttet ökar förståelsen för den totala nettoomsättningen och fördelningen av nettoomsättningen.
Nettoomsättning (Offline)	Nettoomsättning från tryckta produkter och utbildningstjänster.	Måttet används eftersom det ökar förståelsen för den totala nettoomsättningen och fördelningen av nettoomsättningen.
Rörelseresultat (EBIT)	Resultat före finansiella poster och skatt.	Måttet möjliggör jämförelser av lönsamheten oberoende av kapitalstruktur eller skattesituation.
Organisk tillväxt	Förändring i nettoomsättning under innevarande period, exklusive förvärv och valutakurseffekter, i förhållande till nettoomsättningen motsvarande period föregående år. Förvärven inkluderas i organisk nettoomsättning efter en period om tolv månader.	Relevant mått för att kunna bedöma bolagets förmåga att skapa tillväxt genom volym och pris i den löpande verksamheten.
Årliga besparingar på löpande basis	Kostnadsbesparingar utförda vid slutet av en period på årlig basis.	Definitionen används som ett komplement för att redovisa framtida besparingar från olika kostnadsbesparingsinitiativ.

VALUTAKURSER

	Stängningskurs 30 jun 2024	Genomsnittskurs apr-jun 2024	Genomsnittskurs jan-jun 2024	Stängningskurs 30 jun 2023	Genomsnittskurs apr-jun 2023	Genomsnittskurs jan-jun 2023	Closing rate 31 Dec 2023	Genomsnittskurs Jan-Dec 2023
1 DKK motsvarar i SEK	1,5230	1,5412	1,5270	1,5834	1,5381	1,5211	1,4889	1,5395
1 NOK motsvarar i SEK	0,9968	0,9941	0,9910	1,0096	0,9834	1,0022	0,9871	1,0049
1 EUR motsvarar i SEK	11,3595	11,4972	11,3884	11,7917	11,4582	11,3271	11,0960	11,4707

ÖVRIGT

Belopp i tabeller och sammanlagda belopp har avrundats på individuell basis. Mindre skillnader på grund av denna avrundning kan därför förekomma i tabellerna. Siffror som kommenteras i texten presenteras i miljoner kronor om inte annat anges. Jämförelsetal från föregående period presenteras inom parentes. Bokslutskommunikén är publicerad på svenska och engelska. Vid

eventuella skillnader mellan den engelska versionen och den svenska originaltexten äger den svenska versionen tolkningsföreträde.

Karnov Group

Karnov Group banar väg för rättvisan genom att tillhandahålla affärskritiska kunskaps- och arbetsflödeslösningar för yrkesverksamma inom juridik, skatt och redovisning samt miljö- och hälsoskydd i Europa. Karnov grundades utifrån en mans övertygelse att tillgång till lagen är grundläggande för alla framstående samhällen och vårt arv sträcker sig tillbaka till 1823. Över tid har Karnov Group utvecklats från ett traditionellt bokförlag till en digital kunskapsleverantör.

Vårt uppdrag är att vara en oersättlig samarbetspartner för alla rådgivare inom juridik, skatt och redovisning och att göra det möjligt för våra användare att fatta bättre beslut – snabbare, genom att erbjuda innehåll av högsta kvalitet till bästa möjliga användarupplevelse som effektivt

Våra lösningar är till stor del digitala och vi erbjuder prenumerationsbaserade onlinetjänster för advokatbyråer, skatt- och redovisningsbyråer, företag och offentlig sektor såsom domstolar, bibliotek, universitet, myndigheter och kommuner. Karnov ger även ut och säljer tryckta böcker och tidskrifter samt erbjuder juridiska fortbildningskurser.

Med starka varumärken, såsom Karnov, Norstedts Juridik, Aranzadi LA LEY, Lamy Liaisons, Jusnet, Notisum, Echoline, Nørskov Miljø, DIBkunnskap, Legal Cross Border, Forlaget Andersen, Ante och BELLA Intelligence, förser Karnov Group över 400 000 användare med kunskap och insikter.

Karnov är organiserat i två geografiska rapporteringssegment och produkterbjudandena är, med små variationer, likvärdiga i samtliga länder.

Danmark: Onlinetjänster och offlineprodukter inom juridik, skatt och redovisning och miljö och hälsoskydd

Sverige: Onlinetjänster och offlineprodukter inom juridik, skatt och redovisning och miljö och hälsoskydd

Norge: Digitala arbetsflödesverktyg för skatt och redovisning

Frankrike: Online- och offlineerbjudanden inom juridik, miljö och hälsoskydd samt kurser inom juridik.

Spanien och Portugal: Online- och offlineerbjudanden inom juridik samt kurser inom juridik

Med kontor i Sverige, Danmark, Norge, Frankrike, Spanien och Portugal har Karnov Group idag cirka 1 200 anställda .

Karnov-aktien är noterad på Nasdaq Stockholm, segment Mid Cap, under kortnamnet "KAR".

400,000+
ANVÄNDARE

7,000+
EXPERTER

1,200+
MEDARBETARE

Karnov Group AB (publ) Org. nr.559016–9016 Säte: Stockholms län
Huvudkontor: Warfvinges väg 39, 112 51 Stockholm, Sverige
Tel: +46 8 587 670 00 www.karnovgroup.com

